

PRO F&B; CONTENT SYSTEM

06 Ads Playbook Meta & WhatsApp

Cara nyalain iklan dengan kepala dingin. Mulai kecil, baca angkanya, baru gedein yang menang.

UMKM F&B

Siap Download

Rp1,5jt Product

06

ADS

UMKM

Catatan Produk

Template ini dibuat dengan bahasa yang dekat dengan owner UMKM: praktis, langsung dipakai, dan tetap rapi untuk dijual sebagai produk digital.

PRO F&B; CONTENT SYSTEM · Rp1,5jt

06 Ads Playbook Meta & WhatsApp

Cara nyalain iklan dengan kepala dingin. Mulai kecil, baca angkanya, baru gedein yang menang.

Jujur ya, iklan itu bukan tombol ajaib. Dia cuma ngegedein yang udah jalan. Kalau kontenmu belum konsisten dan belum ada yang chat sendiri, beresin itu dulu. Kalau udah, playbook ini bantu kamu mulai tanpa buang-buang duit.

Cek dulu

Cek dulu	Tandanya
Belum siap iklan	Konten belum rutin, belum ada chat masuk, menu sama harga masih belum jelas.
Udah siap iklan	Posting konsisten 2-3 minggu, udah ada chat sendiri, proses order lancar.

Tujuan iklan, pilih satu aja

- Pesan WhatsApp (Click to WhatsApp). Ini paling cocok buat F&B. Orang langsung chat, kamu langsung jualan.
- Interaksi atau jangkauan. Buat ngenalin menu baru ke area sekitar.
- Traffic ke profil atau katalog. Kalau ordernya lewat link atau marketplace.

Nyusun target audiens

1. Mulai dari radius lokasi, 3 sampai 5 km dari titik usahamu. F&B itu soal dekat.
2. Umur sama minat secukupnya aja. Jangan kesempitan di awal, biar sistemnya belajar dulu.
3. Nanti kalau data udah lumayan, bikin audiens serupa (lookalike) dari kontak WA atau pembeli.
4. Kalau perlu, pisahin iklan per lokasi. Perumahan, kantor, kampus itu beda omongan.

Tangga budget yang aman

Tahap	Saran
Minggu 1-2 (coba dulu)	Rp20rb-50rb/hari. Jalanin 2-3 materi, liat mana yang paling banyak narik chat.
Minggu 3-4 (pilih)	Matiin yang boros, tambah budget ke materi pemenang jadi Rp75rb-150rb/hari.
Bulan 2+ (gedein)	Naikin pelan-pelan, maksimal 20-30% tiap beberapa hari. Jangan langsung lompat jauh.

Angle materi yang biasanya menang di F&B

Visual yang nendang. Video close-up menggoda, harganya ditulis jelas.

Penawaran terbatas. "Gratis ongkir hari ini" atau "beli 2 lebih hemat".

Bukti sosial. Testimoni, atau “udah [jumlah] porsi kejual”.

Solusi cepet. “Lapar dan mager? Chat, kita anter.”

Menu baru. Mainin rasa penasaran sama edisi terbatas.

Template teks iklan (Click to WhatsApp)

Angle	Template teks iklan
Penawaran	[Menu] favorit warga [lokasi]! Hari ini gratis ongkir. Chat sekarang, kita anter hangat ke rumah. Stok terbatas ya.
Solusi	Mager keluar tapi laper? Pesan [menu] tanpa ribet. Klik chat, sebut pesananmu, beres. Anter cepet ke [area].
Bukti	Udah [jumlah]+ keluarga di [lokasi] langganan [menu] kita. Penasaran kenapa? Chat buat menu lengkap & promo hari ini.
Kantoran	Butuh konsumsi meeting mendadak? Snack box & nasi box rapi, tepat waktu, ada nota. Chat buat pricelist & pesan.

Jangan lupain yang udah kenal (retargeting)

- Sasar lagi orang yang udah nonton videomu lebih dari separo tapi belum chat.
- Yang udah mampir profil atau nyimpen kontenmu, kasih penawaran yang lebih kuat.
- Pembeli lama, sapa lagi pakai menu baru atau reward buat yang order ulang.

Angka yang wajib kamu pelototin

Metrik	Artinya
Biaya per chat	Berapa rupiah buat dapet satu chat. Ini angka utama buat F&B.
Dari chat ke order	Berapa persen chat yang jadi order. Kalau kecil, berarti balasan WA-nya yang perlu dibenerin.
Biaya per order	Total iklan dibagi jumlah order. Bandingin sama untung per order.
ROAS	Omzet dari iklan dibagi biaya iklan. Di atas 2-3x udah lumayan sehat buat awal.

Yang paling sering bikin duit iklan kebakar

5. Ganti materi tiap hari padahal sistemnya belum sempet belajar. Kasih waktu 3-4 hari dulu.
6. Target kelebaran atau kesempitan. Mulai sedang aja, nanti sesuaikan dari data.
7. Iklannya bagus tapi balas WA-nya lemot. Chat yang didiemin itu sama aja buang duit iklan.
8. Ngukur dari like, bukan dari chat sama order. Fokus ke yang ngehasilin duit ya.

Mau kami yang turun tangan?

Semua di paket ini bisa kamu jalanin sendiri. Tapi kalau waktumu habis di dapur dan konten malah keteteran, biar kami yang pegang: dari bikin konten sampai iklannya. Ngobrol dulu, gratis, santai. WhatsApp 0822-7777-8821 · nareswari.net · IG @nareswarimaju