

PRO F&B; CONTENT SYSTEM

04 Hook, CTA & Skrip WA

Pembuka biar orang nggak nge-scroll lewat, ajakan biar mereka chat, sama balasan WA biar yang nanya jadi beli.

UMKM F&B

Siap Download

Rp1,5jt Product

04

HOOK,

UMKM

Catatan Produk

Template ini dibuat dengan bahasa yang dekat dengan owner UMKM: praktis, langsung dipakai, dan tetap rapi untuk dijual sebagai produk digital.

PRO F&B; CONTENT SYSTEM · Rp1,5jt

04 Hook, CTA & Skrip WA

Pembuka biar orang nggak nge-scroll lewat, ajakan biar mereka chat, sama balasan WA biar yang nanya jadi beli.

Tiga detik pertama itu nentuin orang lanjut baca atau langsung lewat. Pakai ini buat kalimat pertama caption atau teks pembuka video.

50 hook pembuka

No	Kalimat / Ide	No	Kalimat / Ide
1	Jangan beli [menu] sebelum baca ini.	26	Pesan sekarang, nikmati [waktu].
2	POV: kamu lapar jam empat sore.	27	Ada yang baru di dapur kami.
3	[Menu] paling dicari minggu ini.	28	Ini yang dipesan bos kantor sebelah.
4	Ini rahasia di balik [menu] kami.	29	Sudah coba [menu] versi baru kami?
5	Berhenti scroll kalau kamu suka [menu].	30	Lapar mata? Wajar lihat ini.
6	Tiga alasan warga [lokasi] pesan ini tiap hari.	31	Hari ini cocok banget buat [menu].
7	Tanggal tua? Ada jajan enak mulai [harga].	32	Pelanggan bilang ini [pujian].
8	Mager keluar? Kami antar ke [lokasi].	33	Bukan promosi, ini fakta soal [menu].
9	Dari sepuluh yang coba, delapan pesan lagi.	34	Mau hemat tanpa ngurangin rasa?
10	Begini kalau kamu telat pesan [menu].	35	Lihat sampai habis, ada kejutan di akhir.
11	[Menu] A atau B, kamu tim mana?	36	Inilah alasan kami buka tiap [hari].
12	Buktinya numpuk di komentar.	37	[Jumlah] porsi ludes kemarin.
13	Cuma hari ini: [promo].	38	Penyelamat saat tamu datang mendadak.
14	Kantor butuh konsumsi mendadak?	39	Coba tebak isi paket ini.
15	Sekali coba, susah berhenti.	40	Kalau kamu suka [rasa], ini buat kamu.
16	[Menu] yang bikin grup WA rame.	41	Resep [tahun] yang masih bertahan.
17	Hemat, tapi porsinya tidak bohong.	42	Jangan pesan kalau nggak mau ketagihan.
18	Mau order tapi takut ribet? Gampang kok.	43	Ini bedanya buatan rumahan dan pabrik.
19	Ini kenapa [menu] kami selalu fresh.	44	Sekali pesan, langsung jadi langganan.
20	Stok weekend cepat habis.	45	Yang lagi diet, maaf ya, ini menggoda.
21	Yang nyesel cuma yang belum coba.	46	Lagi cari ide menu acara? Sini.
22	Diam-diam ini menu favorit pelanggan.	47	Stok terbatas, bukan strategi, memang segini.
23	Kamu lagi cari [menu] enak di [lokasi]?	48	Pesan pagi, sampai siang masih hangat.
24	Satu gigit, langsung ngerti.	49	Ini menu yang paling sering di-repeat.
25	Jangan kasih tahu yang lain soal promo ini.	50	Terakhir kali promo ini, habis dalam sejam.

Bank CTA per tujuan

Tujuan	Contoh ajakan
Biar dikenal	"Simpan dulu biar nggak lupa." · "Tag teman makanmu." · "Follow buat menu harian."
Biar dichat	"Chat kami buat menu lengkap." · "Ketik MENU buat daftar harga." · "DM aja buat detail."
Biar order	"Order sekarang sebelum kehabisan." · "Link order di bio." · "Ketik ORDER plus jumlah."
Biar disimpan / percaya	"Swipe sampai habis." · "Lihat prosesnya di story." · "Baca cerita pembeli di highlight."
Biar ikut promo	"Ketik HEMAT buat klaim." · "Promo sampai [tanggal]." · "Beli tiga, harganya beda."
Biar repeat	"Pesan lagi, dapat [reward]." · "Langganan mingguan, lebih hemat." · "Simpan kontak kami."

Skrip WhatsApp: dari nanya jadi beli

Bales chat cepet dan ramah itu yang sering bikin warung kecil laku. Pakai kerangka ini, terus sesuaikan sama gaya ngomongmu. Satu hal aja: tiap balasan tutup dengan ajakan kecil, jangan digantung.

Pertanyaan	Balasan WhatsApp
"Berapa harganya?"	Untuk [menu] [harga] ya, Kak. Hari ini ada [promo] juga. Mau saya bantu siapkan berapa porsi?
"Kok mahal?"	Wajar kalau dibandingkan, Kak. Bedanya kami [alasan: porsi/bahan/proses]. Banyak yang awalnya ragu, sekali coba malah langganan. Mau coba [paket kecil] dulu?
"Ongkirnya berapa?"	Ongkir ke [area] sekitar [nominal], Kak. Kalau pesan minimal [jumlah], ongkirnya kami tanggung. Mau saya cek totalnya?
"Masih ragu, nanti ya"	Siap, Kak, santai saja. Boleh saya simpankan menu favorit minggu ini? Kalau berubah pikiran, tinggal balas chat ini.
"Halal nggak?"	Halal, Kak. Bahan dari [sumber] dan kami jaga prosesnya. Tenang saja ya. Mau saya kirim daftar menunya?
"Bisa nego?"	Untuk satuan harga sudah pas, Kak. Tapi kalau ambil [paket/jumlah], ada harga lebih hemat. Mau saya hitungkan?
"Pesan untuk besok bisa?"	Bisa banget, Kak. Biar aman, saya catat sekarang ya: [menu], [jumlah], antar jam berapa?
"Stok masih ada?"	Untuk [menu] masih ada, Kak, tapi terbatas hari ini. Mau saya amankan dulu atas nama siapa?

Sudah punya sistemnya, mau kami yang jalankan?

Pro System ini bisa kamu jalankan sendiri. Tapi kalau waktumu habis di dapur, kami siap pegang produksi konten sampai iklannya. Ngobrol dulu, gratis. WhatsApp 0822-7777-8821 · nareswari.net · IG @nareswarimaju